



Dirk Winkler

Vom Einzelkämpfer
zum Verbinder



Wie Steuerberater Dirk Winkler durch
NetzwerkGold neue Wege im
Business fand.



Über Dirk

Dirk Winkler ist Steuerberater mit Spezialisierung auf Kryptowährungen – analytisch, fachlich stark, aber lange Zeit zu sehr im operativen Alltag gefangen. Die Idee, digitale Produkte zu entwickeln, blieb Wunschdenken. Erst durch NetzwerkGold fand er den Raum, um ins Handeln zu kommen, Inspiration zu tanken und sein Denken in Richtung Kooperation und Wachstum zu öffnen.





Ausgangssituation / Herausforderung

Bevor Dirk Teil von NetzwerkGold wurde, führte er eine klassische Steuerberaterkanzlei mit solidem Kundenstamm und modernen Themen – doch innerlich war Stillstand spürbar.

„Ich bin einfach nicht ins Tun gekommen. Ich wusste, was ich machen wollte, aber ich bin die Schritte nicht gegangen.“

Die Vision war da: digitale Produkte, neue Strukturen, mehr Freiheit. Doch die Realität bestand aus Routinen, Sachzwängen und dem Gefühl, als Unternehmer auf sich allein gestellt zu sein.





Zielsetzung & Motivation

Dirk suchte nach einem Umfeld, das ihn inspiriert und fordert. Nach Menschen, die weiter sind als er – und ihn mitziehen, ohne Konkurrenzdenken.

„Ich wollte mit Menschen sprechen, die smarter sind als ich, von denen ich lernen kann. Ich wusste, dass ich Impulse von außen brauche.“

Die Entscheidung für NetzwerkGold fiel, als René Renk ihn ansprach. Das Konzept eines Netzwerks, das auf Vertrauen, Erfahrungsaustausch und ehrliche Kooperation setzt, überzeugte ihn sofort.





Lösungsweg über NetzwerkGold

Von Beginn an war Dirk beeindruckt von der Qualität der Mitglieder – Unternehmer:innen mit sieben-, acht- und neunstelligen Umsätzen, die ihr Wissen teilen, statt es zu hüten.

„In meinem alten Netzwerk ging es ums Pitchen – jeder wollte verkaufen. Hier geht es ums gemeinsame Besserwerden. Umsatz ist das Abfallprodukt.“

Der Wendepunkt kam beim Live-Event in Hamburg:





„Ich hatte morgens gar keine Lust, wollte am liebsten wieder fahren. Und dann wurde es eines der schönsten Erlebnisse überhaupt. Diese Offenheit, diese Gespräche – das hat mich getragen.“

Auch auf der NetzwerkGold-Reise nach Zypern vertiefte sich dieses Gefühl: Vertrauen entsteht, wenn Begegnungen echt sind.





Transformation & Resultate

Dirk beschreibt seine Entwicklung als sanfte, aber tiefgreifende Veränderung.

„Ich war früher eigenbrötlerischer. Jetzt weiß ich, wie wertvoll Kooperation ist – und wie viel Freude das bringt.“

Heute sieht er Netzwerken nicht mehr als Zeitaufwand, sondern als Investment: in Beziehungen, in sich selbst und ins eigene Wachstum. Die Grenze zwischen Business und Freundschaft hat sich aufgelöst – daraus entstehen echte Synergien.

„Zwischen Geschäft und Freundschaft ist kein schmaler Grat – es ergänzt sich.“





Learnings & Zitate

- „Man kann so sein, wie man ist – und trotzdem wachsen.“
- „Der Umsatz kommt von allein, wenn das Vertrauen stimmt.“
- „Das Investment in das persönliche Umfeld zahlt sich immer aus.“
- „Ich habe niemanden im Netzwerk kennengelernt, der nicht sympathisch ist.“





Fazit – Was Unternehmer:innen daraus lernen können

Dirks Geschichte zeigt, dass Wachstum nicht durch mehr Wissen entsteht, sondern durch Verbindung.

Wer bereit ist, aus der Einzelkämpfer-Rolle auszusteigen und sich in ein Umfeld aus erfahrenen

Unternehmer:innen zu begeben, findet in NetzwerkGold nicht nur Inspiration, sondern auch Vertrauen, Partnerschaft und Bewegung.

